

新しいことにチャレンジしながらお客様の要望に応える

営業部（2013年入社） 会田

01. 日々どんな仕事をしていますか。

フィルムやテープを使った製品の加工や素材の提案営業をしています。

既存のお客様だけでなく新規のお客様にも営業をしています。

業界は電子機器や車載がメインですが、

最近では医療業界のお客様の割合も増えています。

提案する商材を自分で考えたり、

上司・工場・素材メーカーと相談したり、

試行錯誤しながら取り組んでいます。

02. 創和はどんな会社ですか。

自分のやりたいことを積極的にチャレンジできる環境があります。

例えば、医療機器メーカーへこういうものを提案したいとか、IoT向けにあれを提案したい等、

自ら考えて行動できる力をつける事が出来ます。

また、論理的に物事を考え、

仕事のレベルを更に上げるような取り組みをしています。

03. 創和に入社して良かったと思うことは何ですか。

前職は、食品メーカーで営業していましたが、

提案できる商材が自社製品のみと限られていました。

創和では、一から提案する商材を考えたり、

時には素材メーカーの方や、技術者の方と相談し

新しいことにチャレンジしながら

お客様の求めるものをとことん追求する事が出来ます。

入社して5年目になりますが、

これまで数多くの失敗をしました。

しかし、その経験が今の自分の成長に繋がりを

自信が持てるようになりました。

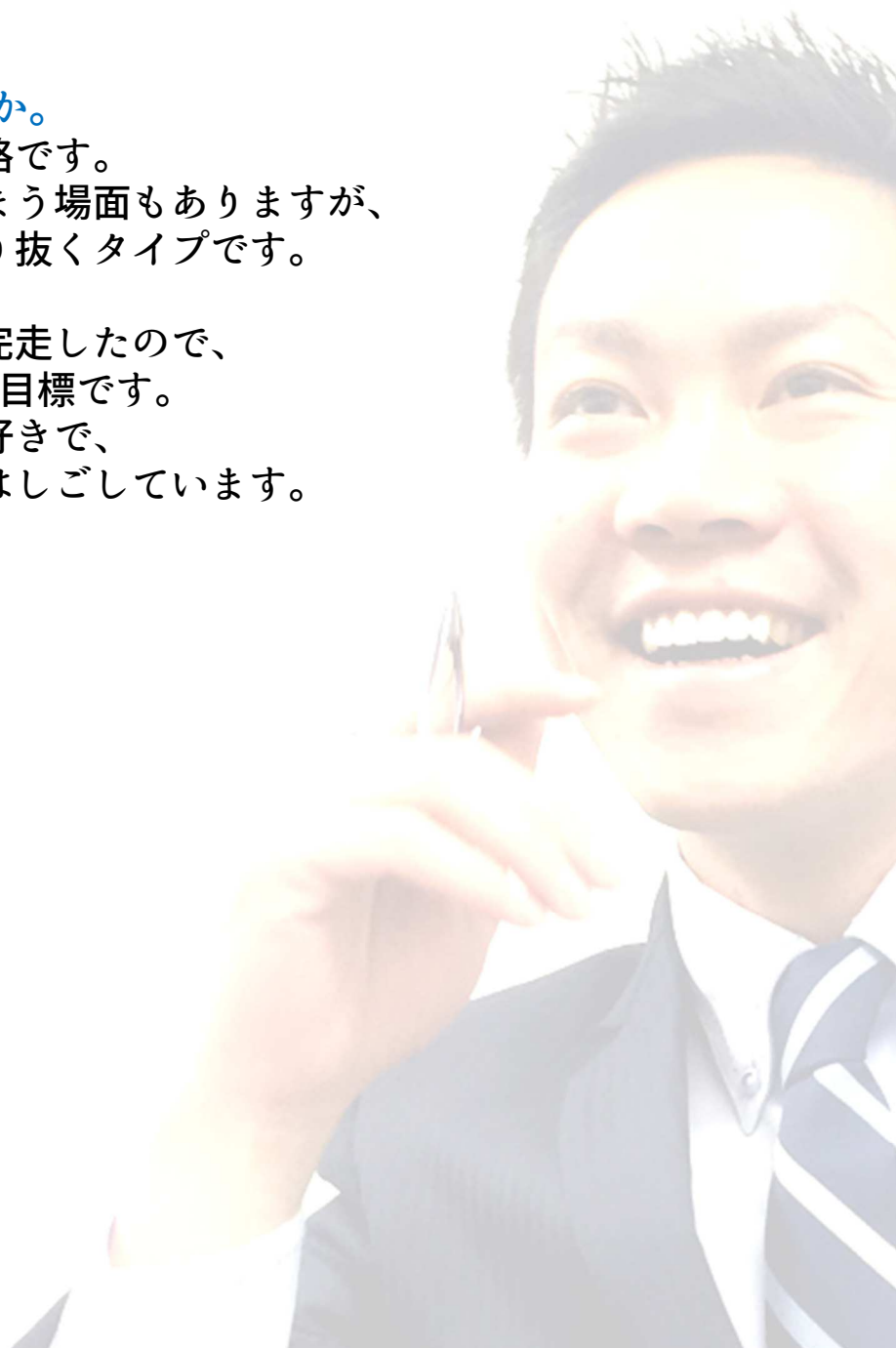
仕事はもちろんですが、人としても成長していきたいです。

04. 今後の目標は何ですか。

会社の規模を大きくして、社員、パートさん全ての人が創和に居て良かったと思える会社にする事です。
その為に、長く続く案件の獲得やお客様との関係づくりに力を入れています。

05. 自分ってどんな人ですか。

基本的には真面目な性格です。
時々、自分に甘えてしまう場面もありますが、決めた事は最後までやり抜くタイプです。
趣味はランニングです。
フルマラソンは何度か完走したので、今は4時間を切る事が目標です。
また、お酒を飲む事も好きで、休日は友人と居酒屋をはしごしています。



新しいことにチャレンジしながらお客様の要望に応える